

Über uns

Wir kennen den Arbeitsmarkt im Ruhrgebiet in- und auswendig und wissen, wie wir dich optimal unterstützen können. Unsere Schwerpunkte liegen in den Bereichen HR, Finance und Office – und genau hier möchten wir dir helfen, den nächsten Schritt in deiner Karriere zu machen.

Mitarbeiter Vertrieb (w/m/d) im Außendienst

(248)

📍 Standort: Wuppertal 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Wen wir suchen

Wir suchen ab sofort im Rahmen der direkten Personalvermittlung für unseren Kunden in Wuppertal einen

Deine Aufgaben

Neukundenakquise

- Kaltakquise (Telefon, E-Mail, LinkedIn)
- Identifikation potenzieller Kunden (Lead-Recherche)
- Erstansprache und Bedarfsermittlung

Bestandskundenbetreuung

- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Regelmäßige Follow-ups
- Cross- und Upselling

CRM-Pflege

- Dokumentation von Kontakten und Aktivitäten
- Pflege von Kundendaten
- Nachverfolgung von Leads und Deals (Pipeline-Management)

Terminmanagement

- Vereinbarung und Vorbereitung von Kundenterminen
- Durchführung von Erstgesprächen (online/telefonisch/vor Ort)
- Nachbereitung von Terminen

Angebotserstellung & Vertriebsupport

- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Unterstützung bei Vertragsabschlüssen
- Abstimmung mit internen Abteilungen

Markt- und Wettbewerbsanalyse

- Beobachtung von Trends und Mitbewerbern
- Identifikation neuer Chancen im Markt

Reporting & Zielverfolgung

- Dokumentation von Verkaufszahlen
- Arbeiten mit KPIs (z. B. Abschlussquote, Leads)
- Regelmäßige Berichte an Vorgesetzte

Produkt- und Branchenwissen aufbauen

- Einarbeitung in Produkte/Dienstleistungen
- Verständnis für Kundenbedürfnisse entwickeln

Das bringst du mit

- Hohe Eigenmotivation & Selbstorganisation
- Kommunikationsstärke & Überzeugungskraft
- Vertriebliches Gespür („Vertriebsinstinkt“)
- Proaktive und eigenständige Arbeitsweise
- Sicheres Auftreten & Abschlussorientierung
- Sehr gute Deutschkenntnisse & gute Englischkenntnisse
- Lernbereitschaft & schnelle Auffassungsgabe
- Belastbarkeit & Frustrationstoleranz
- Teamfähigkeit
- Idealerweise erste Erfahrung im Kundenkontakt

Das bietet der Kunde

- attraktives Grundgehalt sowie Provisionsmodell
- 1x pro Woche Homeoffice
- 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeit
- Möglichkeit auf Weiterentwicklung als auch Entwicklung im Unternehmen
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung

Kontakt Daten für Stellenanzeige

[Impressum](#)