

Über uns

Wir kennen den Arbeitsmarkt im Ruhrgebiet in- und auswendig und wissen, wie wir dich optimal unterstützen können. Unsere Schwerpunkte liegen in den Bereichen HR, Finance und Office – und genau hier möchten wir dir helfen, den nächsten Schritt in deiner Karriere zu machen.

Kundenberater (w/m/d)

(245)

 Standort: Essen  Anstellungsart(en): Vollzeit

Wen wir suchen

Wir suchen ab sofort im Rahmen der direkten Personalvermittlung für unseren Kunden in Essen einen

Deine Aufgaben

- Aktiver telefonischer Verkauf von Schmierstoffen und Dienstleistungen an gewerbliche Kunden, inklusive Reaktivierung bestehender und Gewinnung neuer Kunden sowie Nutzung von Cross-Selling-Potenzialen
- Betreuung und Beratung zu Einsatz, Anwendung und Nutzen der angebotenen Produkte
- EDV-gestützte Auftragsbearbeitung, selbstständige Kalkulation sowie Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Pflege, Aktualisierung und Verwaltung von Kundenstammdaten
- Enge Koordination mit der Logistikabteilung zur termingerechten Abwicklung

Das bringst du mit

- idealerweise abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung (z.B. Kaufmann/Kauffrau für Büromanagement oder Groß- und Außenhandelsmanagement)
- Ausgeprägte Vertriebsorientierung
- Erfahrungen im Telefonverkauf sowie mehrjährige Berufserfahrung in einem kundenorientierten Umfeld wünschenswert
- Kommunikationsstärke, selbstständiges und teamorientiertes Arbeiten
- Gute Kenntnisse im Umgang mit MS-Office
- Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Das bietet der Kunde

- Attraktive Verdienstmöglichkeiten (Festgehalt + Provision)
- Betriebliche Altersvorsorge und Unfallversicherung sowie vermögenswirksame Leistungen
- Flexible Arbeitszeiten
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Ein angenehmes Betriebsklima mit kostenfreien Getränken
- Zugang zu Mitarbeitervergünstigungen/ Corporate Benefits
- Bike Leasing

Kontaktdaten für Stellenanzeige

[Impressum](#)